

# ПРЕЗЕНТАЦИЯ ФРАНШИЗЫ КЛИНИНГОВОЙ КОМПАНИИ

Мы помогаем  
вам управлять  
реальностью



**EvoLife**  
группа компаний



# О нас

**EvoLife** – клининговая компания. Это компания по профессиональной уборке жилых и производственных помещений, обучению и найму персонала для клиентов. Нас можно сравнить с мультисервисной компанией, которая специализируется на решении бытовых проблем.

## Миссия компании:

Мы помогаем людям стать свободными от домашних рутинных дел. И даем возможность самое ценное, что есть в жизни – это время, которое можно посвятить себе, общению с родными и близкими, саморазвитию и вложению в будущее.

## Цель:

Объединить людей во всем мире в стремлении помогать друг другу. Расширить возможности наших клиентов в профессиональных кадрах. Стереть грани между городами и странами. Создать единую сеть профессионального домашнего персонала в России и странах СНГ. Работать по профессиональным стандартам.





# История компании

Меня зовут, Ворончихина Юлия Валерьевна, директор группы компании «EvoLife» и я знаю, как из домохозяйки в декрете всего за несколько месяцев стать успешным предпринимателем и поверить в себя.

В 2012 году я родила второго ребенка и полностью отдалась семье: двое детей, домашний быт без бабушек и помощниц превратили мою жизнь в однообразные будни. Все чаще я стала задавать себе вопросы: “А что дальше?” “Кто я и что могу дать людям?”

В тридцать два года я осталась один на один с вопросом “А что вообще я умею?”. Профессиональный навык за время декрета был немного потерян. В тот момент я поняла, что последние годы занималась только бытом и совершенно забыла о себе и саморазвитии, потому что не было тех, кто поможет в быту и с детьми. Так родилась идея создать кадровое агентство по подбору домашнего персонала.

Позже сняла помещение под офис, наняла первого менеджера-помощника и задумалась о расширении деятельности. Я открыла клининговую компанию. Сначала компания занималась только уборкой квартир, позже мы начали работать по обслуживанию офисов и производственных площадей.

Менялись люди, создавалась команда и сегодня, спустя четыре года, компания предоставляет услуги от уборки частного жилья, до клининга офисных помещений, химчистки и облагораживания территории. 10 человек основного штата и около 40 привлеченных сотрудников ежедневно помогают людям навести порядок в жизни и сделать окружающее пространство чище.

Меня не отпускала мысль о том, что сейчас мир динамично развивается и если мы хотим успевать и соответствовать реалиям, то важно расставлять приоритеты. Все, что можно доверить профессиональным помощникам лучше отдать им. А свое жизненное время вложить в семью, в развитие себя и бизнес. Так пришла идея создания группы компании «EvoLife». Это мультисервисная компания. Мини управляющая компания для семьи. Подобрать профессионального домашнего помощника, сделать уборку дома, утюжить белье, уход за домашними животными, уход за обувью и одеждой, закупка продуктов, приготовление пищи и это еще не весь перечень наших услуг.

На сегодняшний день мы готовы делиться успешным опытом в запуске и продвижении на рынке наших услуг. Мы хотим создать команду единомышленников для совместного развития и стремительного роста. Присоединяйтесь к нашей мечте!





# Как вы будете зарабатывать



Основной доход при открытии клининговой компании приносит услуга по генеральной и послестроительной уборке квартир, домов и коммерческой недвижимости. Схема работы предельно простая. Она заключается в непрерывном поиске, отборе соискателей. Дальнейшей проверке их на благонадежность и обучении профессиональным стандартам работы. А также, размещении рекламы в интернете (сайт, соц.сети) и личных контактов для привлечения клиентов. Основная цель работы с клиентами заключается в качественно проделанной работе, грамотном общении с заказчиком для запуска «сарафанного радио» и повторных продаж.

Например:

Генеральная уборка: Стоимость (300кв.м.) - 35 000 рублей (10-12 человек по 1000 рублей + химия 1500 рублей + транспорт 500 рублей) = 21 000 рублей

Уборка после строительства:

В зависимости от объекта, степени загрязнения и объема работы чистая прибыль с объекта начинается с 20% до 60% от выручки.

В среднем в день бывает по 2-3 объекта.

Итого: в месяц чистая прибыль начинается от 50 000 рублей.

Дополнительным источником дохода может быть: обучение соискателей, партнерские программы (кросс-партнеринг), проведение обучающих мероприятий для клиентов.

Дальнейшее развитие компании предполагается через открытие обучающего центра, а также через расширение спектра услуг специалистов.



# EvoLife сегодня и завтра

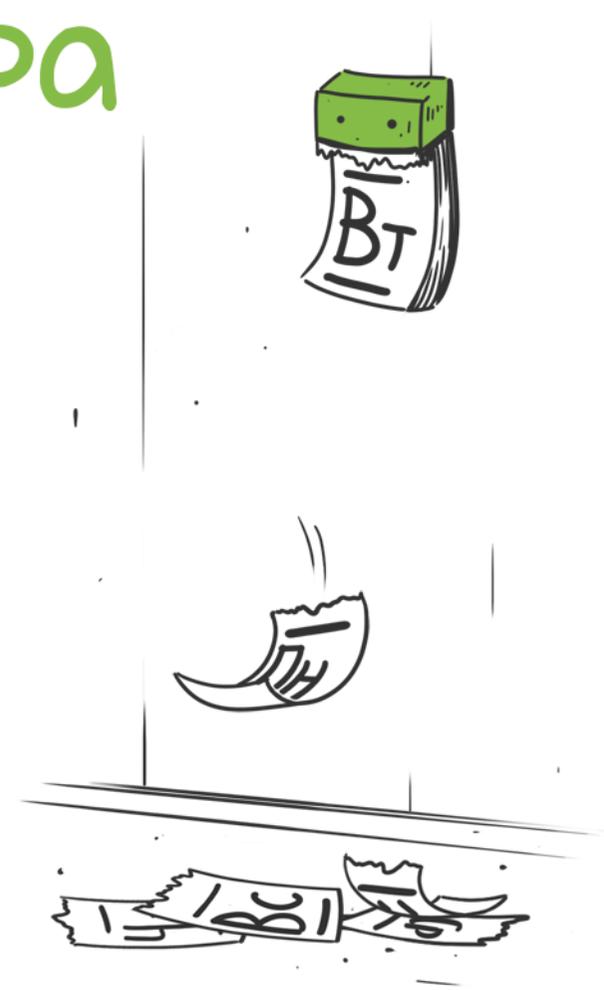
## Сейчас:

- Клининговая компания с оборотом 1 000 000 рублей в месяц.
- Созданы обучающие программы для домработниц, клинеров, уборщиц и менеджеров по клинингу. Проходим лицензирование обучающей деятельности.
- Разработан удобный сайт и социальные сети для общения с клиентами и соискателями.
- Зарезервирован товарный знак EvoLife
- Мобильное приложение и адаптированная CRM-система.

## Планы на 2020 год:

- Создать автоматизированную всероссийскую сеть клининговых компаний EvoLife с возможностью обработки заявок из разных городов и стран на подбор соискателей через онлайн-обучающие центры.
- Создать единый центр обучения соискателей по профессиональным стандартам.

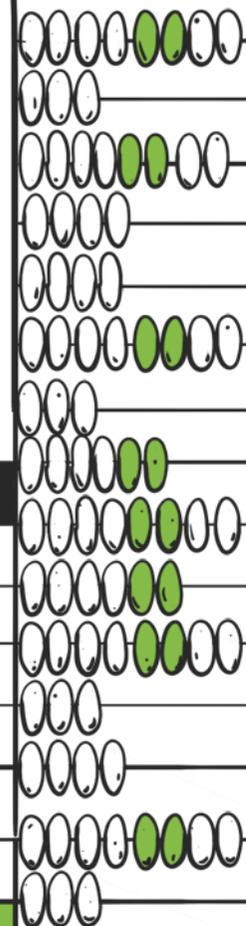
Мы динамично развиваемся в сфере оказания услуг для дома. Мы знаем, чего хотим и знаем, как этого достигнуть. Наша миссия и цель компании кроется в названии: Эволюция жизни «EvoLife». Нам важно всегда быть на передовой домашнего быта. Для нас это не просто любимое дело, мы верим, что помогаем людям становиться счастливыми и свободными. Наши благодарные клиенты вдохновляют нас двигаться вперед и раскрывать новые горизонты.





# Экономические показатели

Стартовые расходы		1 месяц					
Открытие юр.лица	≈ 1 000	<p>Расчет произведен по средним расходам при минимальных доходах. Но даже исходя из этих данных можно понять, что это успешная бизнес-модель. Величина расходов, как и доходов, может варьироваться в зависимости от региона и активности филиала.</p>					
Счет в банке	≈ 1 000р						
Компьютер	≈ 11 000р						
Телефон (1шт.)	≈ 3 000р						
МФУ (принтер+сканер)	≈ 5 000р						
Закупка оборудования и инвентаря	≈ 100 000р						
Паушальный взнос	350 000р						
Ежемесячные расходы		1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц
Аренда офиса	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000
Интернет+телефон	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500
Счет в банке	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500	≈ 500
Услуги бухгалтера на аутсорсинге	≈ 1 000	≈ 1 000	≈ 1 000	≈ 1 000	≈ 1 000	≈ 1 000	≈ 1 000
Реклама	≈ 6 000	≈ 6 000	≈ 6 000	≈ 6 000	≈ 6 000	≈ 6 000	≈ 6 000
Транспортные расходы	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000	≈ 5 000
<b>Итого расходы</b>	<b>≈ 489 000</b>	<b>≈ 18 000</b>	<b>≈ 18 000</b>	<b>≈ 18 000</b>	<b>≈ 18 000</b>	<b>≈ 18 000</b>	<b>≈ 18 000</b>





# Экономические показатели

Доходы	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	
Средний чек	10 500р						○○○○
Средняя маржинальность	50%						○○○○○○○○
Плановые продажи	10	12	15	20	≈22	≈24	○○
Валовая прибыль	105 000р	126 000р	157 000р	210 000р	231 000р	252 000р	○○○○○○
<b>Валовая прибыль нарастающим итогом</b>	<b>- 42 000р</b>	<b>21 000р</b>	<b>105 000р</b>	<b>210 000р</b>	<b>336 000р</b>	<b>483 000р</b>	○○○○○○○○○○

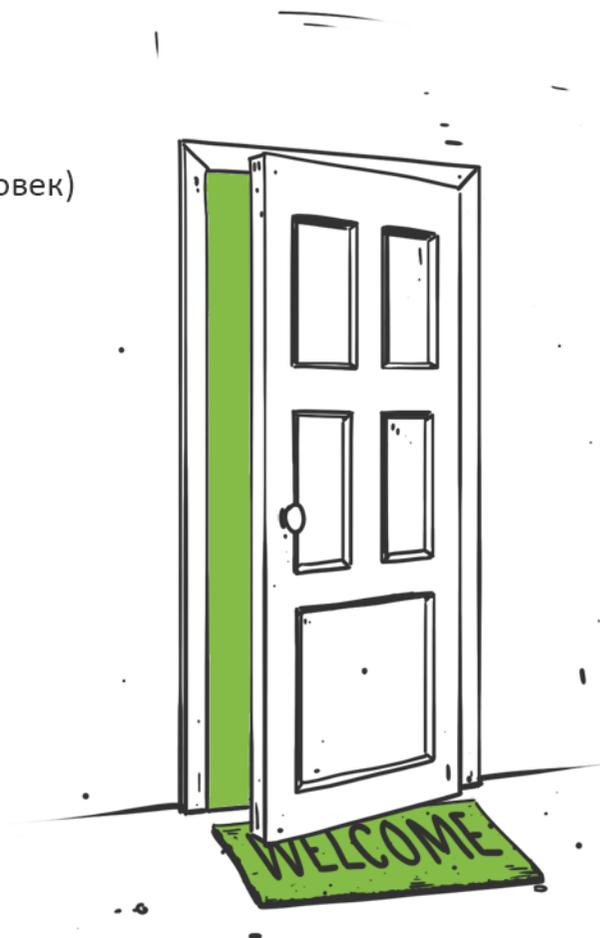


# УСЛОВИЯ ВХОДА В ПРОЕКТ

- Франшиза: EvoLife
- Вид бизнеса: Клининг
- Паушальный взнос: цены действительны только для первых 3 партнеров
  1. Клининговая компания – 350 тыс. рублей (города до 500 тыс. человек)
  2. Клининговая компания – 400 тыс. рублей (города от 500 тыс. до 1 млн. человек)
- Роялти: 15 000 руб/мес
- Объем инвестиций: от 100 000 рублей
- Срок окупаемости: от 2 до 4 месяцев
- Офис франчайзера: Россия, г. Ижевск

## **Требования к партнеру:**

- Наличие необходимых инвестиционных и оборотных средств
- Активная жизненная позиция и желание зарабатывать
- Соблюдение стандартов работы
- Ориентация на долгосрочные партнерские отношения
- Активное продвижение компании EvoLife в своем регионе





# Наши преимущества

## • Централизованное обучение

Качественное и профессиональное оказание услуг - основа нашего бизнеса. Одна из задач франчайзинговой программы, обеспечение оказания услуг высочайшего качества по единым стандартам, независимо от географии.

## • Зарегистрированный товарный знак

Фирменное название и логотип являются зарегистрированным товарным знаком РФ и защищены законом. Стоимость и узнаваемость бренда возрастает с каждым днем.

## • Маркетинг

Создание и первоначальное наполнение групп в социальных сетях. Размещение рекламы на основных интернет-площадках страны и полный маркетинг-план на весь период работы.

## • Готовый сайт

Полностью наполненный и автономный сайт, выполненный на домене [gorod.evolif.ru](http://gorod.evolif.ru). Сайт будет включен в общий портал группы компаний EvoLife, предложения которого будут продвигаться на федеральном уровне.

## • Brandbook

Полноценное руководство по фирменному стилю и более 20 готовых рекламных макетов

## • Поддержка

Даже если вы будете работать в одиночку, вы всегда будете чувствовать поддержку огромной опытной команды. На протяжении действия договора к вашим услугам наши специалисты: юрист, бухгалтер, дизайнер и старший консультант по подбору персонала.

## • Обучение

Для руководителя филиала предусмотрена стажировка в центральном офисе компании. Для каждого специалиста доступны онлайн-курсы и консультации старшего агента по обучению персонала и руководителя.





# СОСТАВ ФРАНЧАЙЗИНГОВОГО ПАКЕТА

## Состав франчайзингового пакета

1. Пошаговые инструкции по запуску и ведению бизнеса от А до Я
2. Набор юридических и вспомогательных документов
3. Стажировка руководителя в центральном офисе
4. Обучающие материалы для руководителя и специалистов
5. Консультационная поддержка на протяжении действия договора
6. Право на использование товарного знака «EvoLife»
7. Brandbook. Руководство по фирменному стилю + исходники всех рекламных материалов для использования в печати и размещения в сети.
8. Маркетинг. Создание аккаунтов и групп в социальных сетях
9. Настройка контекстной рекламы в Яндекс и Google
10. Готовый сайт формата [gorod.evolif.ru](http://gorod.evolif.ru).
11. Централизованная система обучения персонала
12. Подробный прайс-лист
13. Аккаунты для руководителя в CRM-системе
14. Ежемесячные вебинары по развитию бизнеса
15. Доступ к закрытому сообществу руководителей филиалов
16. Мобильное приложение для клиентов компании и для клинеров.

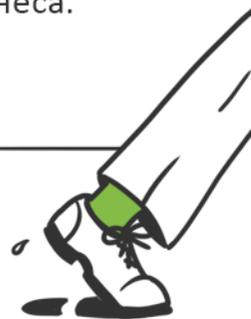




# 8 ШАГОВ К УСПЕШНОМУ БИЗНЕСУ

1. Связаться с нами
2. Провести переговоры
3. Заключить договор
4. Пройти обучение и стажировку
5. Арендовать помещение
6. Подготовить оборудование
7. Подготовить персонал
8. Провести торжественное открытие

С помощью нашей команды открытие происходит в течение 2-4 недель. А это значит, что уже очень скоро вы сможете существенно увеличить свой доход и получать удовольствие от собственного бизнеса.





# КОНТАКТЫ



**Юлия Ворончихина (руководитель)**

☎ 8-965-841-43-23 (📞📧📧)

📷 iulianna\_dar

📌 rabotaiulia

**Контакты офиса**

☎ 8-800-(оформить номер)

✉ franch@evolife.su

📌 evilife18